

RELACIONES BILATERALES: PERSPECTIVAS Y OPORTUNIDADES

Sectores Plan Integral de Desarrollo de Mercados

Los sectores determinados como prioritarios para España por el Plan Integral de Desarrollo de Mercados para Estados Unidos son:

- Para el comercio:
 - Agroalimentarios
 - Bienes de consumo
 - Alto contenido tecnológicos
 - Culturales y audiovisuales

- Para la inversión:
 - Infraestructura
 - Biotecnología
 - Química y farmacéutica
 - Sector financiero
 - Energías renovables
 - Sector medioambiental

- Para el turismo:
 - Cultural
 - Idiomático
 - Negocios

Compras del sector público

Se estiman en 200 MM\$/año el importe de fondos federales destinados a la adquisición de bienes y servicios, de los cuales dos terceras partes corresponden al Departamento de Defensa. Se aplican numerosas restricciones al suministro de bienes por parte de empresas extranjeras como consecuencia de la Buy America Act. La ley obliga al gobierno de los Estados Unidos a adquirir bienes y servicios americanos excepto en el caso de que el precio ofertado por el proveedor doméstico sea excesivo o que dicha compra sea contraria al interés público. De manera general se considera que el precio de un bien o servicio doméstico es "excesivo" si éste es superior en un 6% o más al del ofertante extranjero. Este porcentaje puede incrementarse si la compra es de interés nacional y es del 50% para compras militares y del 12% para concursos públicos que afecten a zonas económicamente deprimidas.

Las reglas de origen contenidas en la ley establecen que un bien es considerado americano si éste ha sido fabricado en Estados Unidos, o si al menos un 50% del valor de sus componentes se han producido dentro del país.

A pesar de ello, el mercado de compras públicas puede ofrecer importantes oportunidades.

Estados Unidos es signatario del Acuerdo de Compras Públicas de la OMC, lo que permite a las empresas de otros países signatarios como la U.E. el participar en licitaciones tanto de entidades federales como sub-federales. Actualmente, 37 de los 50 Estados están incorporados al Acuerdo de Compras Públicas.

RELACIONES BILATERALES: PERSPECTIVAS Y OPORTUNIDADES

Con otras fuentes de financiación: multilateral y bilateral

Existe la posibilidad de participar en los proyectos y operaciones financiados por las instituciones multilaterales con sede en EE.UU. Concretamente destacan el [Banco Mundial \(BM\)](#) y el [Banco Interamericano de Desarrollo \(BID\)](#), ambos con sede en Washington DC.

La principal fuente de oportunidades de negocio, a parte de las licitaciones para la ejecución de los proyectos, son los contratos de consultoría que ambos bancos realizan como complemento al trabajo de sus técnicos en la identificación, análisis y preparación de los proyectos. España cuenta en estas instituciones con diversos fondos de consultoría, dirigidos a financiar la contratación de consultores individuales o de empresas consultoras españolas.

Fondos fiduciarios de interés para empresas españolas depositados por el [Ministerio de Economía y Hacienda](#):

[Fondo General de Consultoría de España \(FGCE\) en el BID](#),

[Fondo General de Consultoría en el Banco Mundial](#),

[Fondo en la Corporación Financiera Internacional \(CFI\)](#)

Fondo del Instituto del Banco Mundial (WBI).

Además de estos, el [ICEX](#) gestiona el [Fondo ICEX-BID](#) cuya finalidad es también la contratación de empresas españolas para cooperaciones técnicas previas a operaciones de préstamo.

Para las empresas domiciliadas en la Comunidad Autónoma de Cataluña, existe un [fondo de consultoría](#) depositado por el [Consorcio de Promoción Comercial de Cataluña \(COPCA\)](#) en la CFI

Estados Unidos sigue adelante con la [MCA Millenium Challenge Account](#) cuyo objetivo es otorgar fondos a países en desarrollo, que cumplan unos mínimos en términos de 16 indicadores significativos relativos a prácticas de buen gobierno, libertad de mercado y políticas de salud y educación.

Hasta ahora se han firmado programas con Armenia, Benin, Cabo Verde, Georgia, Honduras, Madagascar, Nicaragua, y Vanuatu. Las contrataciones derivadas de estos programas están abiertas a las empresas de países de todo el mundo.

En el BID, el balance para las empresas españolas en 2005 es de tres contratos de equipos y obras, con un importe total de 1.538.545 dólares, y 31 contratos de consultoría, con un importe de 15.090.998 dólares.

Sectores con potencial de demanda de importaciones

La fortaleza mostrada por el euro frente al dólar en los últimos años no beneficia en principio a la exportación española hacia Estados Unidos. Existe sin embargo, una excelente oportunidad para las empresas y organismos implicados en el comercio exterior de mejorar la imagen de España en Estados Unidos como país productor de bienes tecnológicos, y de calidad.

Como sectores de mayor interés deben destacarse: agroalimentarios, bienes de consumo, bienes de alto contenido tecnológico, culturales y audiovisuales, infraestructura, biotecnología, química y farmacéutica, financiero, energías renovables, sector medioambiental, cultural, idiomático y turismo de negocios.

Oportunidades de Inversión: Concesiones, Privatizaciones, Otras

RELACIONES BILATERALES: PERSPECTIVAS Y OPORTUNIDADES

La evolución reciente del tipo de cambio dólar-euro hace más atractiva para las empresas españolas la inversión en Estados Unidos que las actividades comerciales de exportación más aún teniendo en cuenta la existencia de ciertas barreras de acceso al mercado americano.

Los sectores más atractivos para la empresa española incluyen la inversión en infraestructura donde las grandes empresas de nuestro país con una dilatada experiencia internacional se han hecho un hueco en Estados Unidos. La reconstrucción de la ciudad de Nueva Orleans que ha visto dañadas sus principales infraestructuras de transporte, comunicaciones, energía etc podría suponer una oportunidad añadida para empresas españolas, como cementeras, etc.

Destaca asimismo el sector de la banca minorista, donde las empresas españolas pueden aprovechar su modelo utilizado con éxito en otros países, especialmente en el nicho de mercado del envío de remesas a los países de origen de los inmigrantes que trabajan en Estados Unidos.

Por último cabe citar la importancia de las energías renovables, que tiene una gran proyección futura en el país americano.